

はやぶさ2・503号 2021年06月18日(金)

【お願い】

※末尾にCSAのサービスについてのアンケートがあります。

このアンケートは、CSAに対する利便性向上を目的として、皆様の現状やご希望の具体的なサービスについて把握するために実施するものです。

回答ただけた方には、調査結果をまとめたレポートを差し上げます。

つきましては業務ご多忙のところ恐縮ですが、ご回答くださいますよう、ご協力をお願いいたします。

\_\_c0\_\_ 様

第2章・・・アフターコロナ時代の生き方・・・・・・・・

第3回 「何故、企業経営するのか？」

・HosBizのHPの「小冊子」プレゼントのアンケート45件の80%の人は「今の仕事を天職と思えない」と回答しています。アンケートの数が少ないのですが、HP読者のうちの応募者と考えればかなりの数の経営者が同じ悩みを抱えていると想定させますし、経営支援の現場でもよく聞く悩みの一つと観察しております。

・では、私の人生経験と人生観にもとづきお話をすすめます。

## 1、人生に5計あり・自分の生き方を設計して、選択する

### 1) 5計とは

(1) 生計・・・いかに生きるか・・・0～20才

(2) 身計・・・どの道で、自分らしく生きるかデザインする・・・21～40才

(3) 家計・・・生き方を決めた道で、一家論を持って持続する・・・41～60才

才

(4) 老計・・・次世代への継承「世のため・人のため」に自分らしく生きる

・・・61～80才

(5) 死計・・・終活して今世のまとめとあの世と転生をイメージする・・・81

～100才

・年齢は、概略の目安でこだわらないでください。個人差がありモノサシがあるわけでは ありません。成長・進化の早い人とそうでない人がいるのが現実ですので、皆と同じでない

ことを悩みにしないようにお願いします。

年齢よりも、人生を設計することは大切です。自分のワクワクする姿をイメージしてください。

時間がかかっても必ず実現しますので、耐えて精進を持続することを心がけることの方が 大事です。

・私自身は「死計」に差し掛かっており、今世の「まとめ」と来世の生き方をイメージして、100才まで生涯現役でやれることを念しながら日々取り組んでおります。

・ゴルフ・卓球・野球・サッカー等のアスリートが、物心がつく2才頃から天才教育を受けているのはご存知と思います。本人の魂が望んでもいるのです。エリート教育のモデルの一つですが、アスリート以外はそう簡単にはいかないのが、現実なのです

(1)の生計で、そう願って生まれてくるのであり、それを開花してくれるサポーターを選んでくるのです。しかし、多くの人々はこの世に生まれる時に、貢献したいテーマと環境をデザインしてきますが、全ての記憶は忘れて生まれてくるのです。

しかし、応援団は見えませんが多くの方々がいます。信じてください。いずれお話ししますので・・・

## 2. 中小企業の経営者の仕事は、他に比較出来ない、人間としての経験を積む機会である

・皆様は、どんな人生設計をイメージしたか？(2)身計と(3)家計のテーマですが、それらは今すぐに簡単には実現することはではないのですが、そのデザインを思い出させてくれる環境が与えられます。その最も大きな機会は、中小企業や個人企業の経営なのです。

コロナ禍の企業の生き残り・持続は熾烈を極めていますが、この環境に適応できたモノのみが生き延びるのです。

### 1) では、どんな課題が出るでしょう？

企業経営では、自分も含めて、働らいてくれる人の生活を維持するために、賃金を払わなくては企業体は維持も存続も出来ません。仕入代金も支払わなければ次の仕入れも出来ません。

家賃も電気代・電話代等の経費も同じです。お金は企業経営の「血液」ですので、それが止まれば企業は死にます。経営者を一番悩ますのは「資金繰り」なのです。

### 2) 資金不足になる原因は・・・

(1) その第1は、売上不足です・・・損益分岐点(黒字になる売上高で、)をクリアできないで、赤字を垂れ流しているのです。解決には創客をして売上を上げることです。

(2) その第2は、売上に直結していない設備や店舗に資金を使っているからです。

使わない資産は、処分すべきです。資金は回転させないとエンジンは止まります。

(3) その第3は、売れない商材に資金を使っているからです。つまり在庫です。

在庫処分と共に、在庫をつくらない”しくみ”を創ることが再発防止に繋がります。

3) これでもか？これでもか？と次々と宿題が出てきます。

貴方が、心を決めて生まれて来た(1)の達成課題を放棄したり諦めたりすると、目の前に現れ取組むことと解決の手立てをイメージさせてくれます。

肚を決めて達成するのだと決意すれば、多くの支援者が現れるでしょう。

経営者であることを、恵まれた環境にあることを、多くの目に見えない支援者がいること

を信じて今の仕事に全身全霊をかけていただければ、必ず幸せになります。

\*ご相談(無料)は

<https://rinenkeieishi.net/contact/form.php>

3, 今の仕事を「天職」と思えるようになるには・・・未来に「希望」を描く

・アフターコロナの時代、あらゆる環境は激変しますので、恐れずに備えてください。

自分の実現したいことと、それが実現した時に多くの人々や社会が「愛」に包まれて幸せになっているイメージを「アリアリ」と描いてください。念いは必ず実現しますので

・そうした経営姿勢を書いたのが「理念経営実践のすすめ」ですので是非参考にして

みてください。

\*理念経営とは

<https://rinenkeieishi.net/about/index.html>

\*CSA アンケート <https://forms.gle/ewxD3dKC71ZZ1rhs9>

ご愛読ありがとうございます。

著者：(株)I&C・HosBiz センター

Captain 平本 靖夫

プロフィールは

<http://rinenkeieishi.net/corporate/index.html#hiramoto>

■アンケートのお願い

最後までお読みいただき、ありがとうございました。

今回 CSA (カスタマー・サクセス・オートメーション) PJT を推進していく

にあたり

皆様のご希望を実現する機能からリリースしたいと考えております。

つきましては現在皆様がどのようなことにお困りなのか

どのようなサービスをご希望されているのか、お聞かせいただければ幸いです。

ご協力のほど、よろしく願いいたします。

\*CSA アンケート

<https://forms.gle/ewxD3dKC71ZZ1rhs9>

~~~~~  
~~~~~

バックナンバーは下記の URL を確認してください。

【1】 #502号・・・210611(金)・・・バックナンバー

[https://rinenkeieishi.net/archives/data/mls7221pdf\\_1\\_419.pdf](https://rinenkeieishi.net/archives/data/mls7221pdf_1_419.pdf)

~~~~~ 次回予告 ~~~~~

今号は、「何故、企業経営するのか？」人生計画をいかに立て選択するのか？

あらゆる経験をどう自分の人生に役立て進化するのか、私の人生の経験と使命感をもとに語りました。

皆様のコメントを励みにして、航海を持続いたしますので、重ねてご支援ご鞭撻をよろしく願います。

#501号より、新シリーズ「はやぶさ2」になりまして毎週金曜日の配信ですのでよろしくお願いいたします。

◆次号 第504号は、

第2章「理念経営の実務と実際」を4回シリーズでお届けします。第1回「経営資源の強化・経営環境に適應するために」を解説いたします。

21・6・25(金) 著者：Captain 平本 靖夫 で、お届けします。

最後までお読みいただき感謝いたします。本当にありがとうございます。

では、また次号で元気にお会いしましょう！

-----  
—

◆発信日・・・毎週・金曜日

◆発行責任者・・・Captain 平本 靖夫

◆編集長・・・岩下一智・(株)I&C・HosBiz センター 執行役員  
マーケット・クリエーター(MRC)・・・CSA 開発推進責任者

プロフィール

<https://rinenkeieishi.net/corporate/index.html#iwashita>

◆お問い合わせ・質問は

メールアドレス：[hos\\_csa@hosbiz.net](mailto:hos_csa@hosbiz.net)

発行責任者：Captain 平本 靖夫、 編集長：岩下 一智 MRC

\* CSA アンケート

<https://forms.gle/ewxD3dKC71ZZ1rhs9>

\* 配信解除 URL：配信停止をご希望の際は、以下のアドレスをクリックしてください。

[\\_\\_stop\\_\\_](#)