はやぶさ 第263号 2017年12月01日

\_\_\_\_\_

## 総務部門は会社持続の【要】、【縁の下の力持ち】ですよ!!

・・・・・新入社員に仕事の基本を 身につけさせる・・・・・・

は次号:第264号から再開します。

2回シリーズ NXET30 ビジネスモデル発表交流大会の風景(その2)

著者: (株) | & C • HosB | z センター

代表取締役 Cap 平本

\_\_\_\_\_

## 第4回 NXET30 ビジネスモデル発表交流大会の風景(その2)

\*去る 11月16日(木)王子の北とぴあで、40名の人々のご参加を得て にぎやかに開かれました。前回の基調講演のレポートに続いて、ビジネスモデル発表会と ビジネスマッチングの風景をご紹介します。

写真を含めた風景は下記の HP にて掲載していますので、ご覧ください。

注・・写真等のアップは12月4日に更新しますので、ご覧ください

\_\_\_\_\_

## ◆ビジネスモデル発表会の風景

開会の挨拶は、取締役であり、㈱シニア経理財務の代表取締役である富澤一利氏により朗らかに開会を宣言してスタートしました。

### ① 税理士事務所とのコラボによる企業発展支援による税理事務所のメリット創出

今回のメインテーマです。

信頼の税理士と本物(経営の現場経験が豊富で経営者の気持ちがわかる・・)の診断士による、理念経営・清豊のマインドで「進化・発展・持続」したい企業へ育成経営支援します。

まず、税理士の顧問先で「進化・発展・持続」したい企業があるが、税理士が自力では支援ができないと判断される企業を、HosBizに紹介いただき、問診シートと経営指標分析で、経営課題を把握します。

そのレポートを経営者と税理士事務所の担当者とともに経営者のニーズを聴きながら、レポートを説明し経営課題を共有化して経営改善の手順を相談します。

相談の結果を織り込んで「経営改善計画」を面談して(税務担当者・同席)報告と今後の取組みについて協議します。ここまでのビジネスドック(BDC)を無料で実施します。

実際の経営改善は有料ですが、費用対効果を考えて支援先のメリットを優先して提案します。 この経営改善を通して、税務担当者に経営改善のポイントを体得してもらいます。

経営改善が一段落して、ケアーの段階になったら税務担当者の出番です。

毎月の経理の試算表を作るために訪問しますので、進行状況を PDCA してケアーして、支援先の新たなニーズをフォローして経営者のニーズを解決する支援をします。

税務担当者が自力で解決できない時は、「かかりつけ医(MSDN=HosBiz)」に連絡して、

「かかりつけ医」がネットワークを使って専門家(理念経営の同朋)を責任をもって結び付けます。

- \*税理士事務所には経営支援のノウハウが蓄積するとともに、経営支援のサービス料が増益源となるメリットがあるとともに、ライバルとの差別化が実現します。
- \*詳しいことは、車田 会計事務所支援推進部長まで問合せ下さい・

http://keiei-tokkunshi.jp/data/mls723lpdf\_1\_137.pdf

②「中堅・中小企業"かかりつけ医"ネットワーク=MSDN」のご提案は HP をご覧ください

http://xn--figztj72ae5m.net/ 中小企業.net

- \*詳しい問い合わせは、取締役 斎藤 博信まで
- ③ 遠隔双方向対話方式(クラウド)経営支援システム・・C-SOMAC

"かかりつけ医"と経営支援先インターネットで結んで、リアルタイムで面談しながら資料やレポートについて、PC 画面と携帯電話を使い対話方式で支援します。

この方法は、ローコストで高品質な経営支援を実現して、中小企業の「進化・発展・持続」に貢献します。

この成果物は、クラウドのサーバーに保管されて、支援先と"かかりつけ医"のみ閲覧でセキリティを保証します。目下、実証テストをやっており来年には会員を募り展開いたします。

- \*詳しい問い合わせは \*\*・ 藤田 推進担当者 または Captain 平本まで
- ④ Dr. Data の事業パートナー 募集・・・・・・・Dr. Data 松澤 社長

PC レスキュー業務の全国展開・・・

http://keiei-tokkunshi.jp/data/mls723lpdf 2 137.pdf

を参照ください

- ⑤ 君津の地方創生の事例・・・・・人口モデルによる商工会議所実施案件の提案
  - \* 若者はなぜ君津を離れるのか? ••••仕事がない 就職ができない システムダイナミックス(ST-SD)の活用事例
  - \*詳しい問い合わせは、取締役 山口 庸一まで
- ◆ビジネスマッチングの風景

和やかな名刺交換や交流の風景は、

注・・写真等のアップは12月4日に更新しますので、ご覧ください

マッチングシートにより、参加者お一人一人、Captain 平本が紹介させていただきました。

①ご挨拶と乾杯の挨拶は、HosBiz 取締役 会員サービス推進部長であり、(株)日本工業社 代表取締役ある 米田 和秀氏から「100年経営企業家倶楽部」の紹介を兼ねて発声を いただきました。100年企業をめざしましょう!

## ②中締め・・・皆様の繁栄と本会の進化を祈念して

貴人として、現役でもっと長く貴人である、(株)リムライン 下村 社長より 高齢者安全運転診断「高安診」の紹介とともに、皆様に清豊を祈念していただきました。

\*詳しい問い合わせは、Captain 平本まで。つなぎますので・・

#### \*\*\*記念撮影\*\*\*

ありがとつこさいます。

注・・写真等のアップは12月4日に更新しますので、ご覧ください

収益力 UP! 成長力 UP! 公的資金・利活用でスピード UP! ビジネスドックを受診するとこんな成果を約束いたします。

◆かかりつけ医が、ワンストップで補助金・助成金等(その①②③)の手順を設計! その①厚労省系助成金が、基本助成金プラス生産性 UP で加算の可能性!! その②経営計画策定で、20 万円(2/3)が受けられます!(補助金) その③3 年間固定資産税が半額に!!(経営力向上 認定)

詳しい補助金、助成金の受け方は、

URL; <a href="http://xn--figztj72ae5m.net/wp/wp-content/uploads/2017/05/HosBiz\_BDC170524.pdf">http://xn--figztj72ae5m.net/wp/wp-content/uploads/2017/05/HosBiz\_BDC170524.pdf</a>
を参照ください。

\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*

# アマゾンから出版!! (定価 800円(税別))

「世のため人のため」経国済民のイノベーション

## ◆◆◆ 理念経営のすすめ方 改訂版 ◆◆◆

「清貧」の時代から「清豊」の時代へ

中小企業で働く人々が幸せえないと、日本は良くならない。

## 中小企業ファースト!

中小企業家、経営支援家、クリエータ、ライトワーカーのための ワクワクする生き方ガイダンス

# 著者 43年間倒産ゼロの実績を持つ経営支援家 Captain 平本 靖夫

\_\_\_\_\_\_

#### MSDN セミナー (詳細は下記の URL からチラシを参照ください)

◆ 講話 ◆ 理念経営のすすめ方の基本理念を解説(10回シリーズ:月に1回)。

あなたの魂に呼びかけます。私たちの存在理念は何か? 生まれ来た意義は?

- ◆ 講師 ◆ 著者の Captain 平本 靖夫
- ・日時;第1回 2018年1月19日(木) 16時~18時。その後懇親会にて 交流(別料金)
- 場所: 中小企業マスターズクラブ 研修室 160-0004 東京都新宿区四谷3-11 山ービル 6F
- 参加費: 1回当たり3,000円(税込み)、教本代 1,500円(任意)
- •日 程(毎月 第3木曜日)
  - 第1回 2018年1月19日(木) 理念経営とは未来を志向する
  - 第2回 2018年2月16日(木) 経済活動における理念経営の役割
  - 第3回 2018年3月16日(木) 心と経営
  - 第4回 2018年4月20日(木) ニューリーダーの条件
  - 第5回 2018年5月18日(木) 企業の進化・発展・持続と理念経営
  - 第6回 2018年6月15日(木) コマ型企業論と理念経営
  - 第7回 2018年7月20日(木) 企業進化論と理念経営
  - 第8回 2018年8月17日(木) 経営計画の構造と基本手順
  - 第9回 2018年9月21日(木) 理念経営を体得する
  - 第10回 2018年10月19日(木) 人類の総意が世界の未来を拓く

下記の案内兼申し込み用紙に必要事項を記入の上、FAXにてお申込み下さい。

URL; <a href="http://www.keiei-tokkunshi.jp/data/mls723lpdf\_1\_127.pdf">http://www.keiei-tokkunshi.jp/data/mls723lpdf\_1\_127.pdf</a>

\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*

経営環境の創出・適応して「安心・安全」の企業経営ができる、お役に立ちますように「中堅・中小企業"かかりつけ医"ネットワーク=MSDN」を構築推進しております。

- ◆企業経営の「安心」とは、いつでも経営者が使えるキャッシュが手許にあることです。 「安全」とは、企業経営のカジ取り(行き先・アクセル・ブレーキ)を、先を見通した マネジメント会計情報(注)をもとに、行うことです。
- (注)経営者の意思決定に役立ち、キャッシュフローを「安心」の状態に保ち、収益力を

高めるための、部門別(部署別・商品別・得意先別・仕入先別等)の管理会計のことです。税務会計との違いは、税務会計は過去の実績にもとづく納税計算が目的なのに対して、マネジメント会計は、現在・未来を見通して刻々と(即時に)経営情報を経営者に提供して、未来のビジネスチャンスの獲得やリスクに備えることができる点です。 ライバルに差をつけるには、体得することが NO1 になる条件であります。

\_\_\_\_\_

## ◆経営相談は

http://xn--figztj72ae5m.net/ 中小企業. Net

の「お問合せ」を開き、必要事項をご記入のうえ、送信してください。

\_\_\_\_\_

一般社団法人 経営特訓士協会(略称:KTGA) URL <u>http://keiei-tokkunshi.jp/?mail</u>

アドレス: <a href="mailto:happy@keiei-tokkunshi.jp">happy@keiei-tokkunshi.jp</a>

発行責任者: 理事長 平本 靖夫、 編集長:石川 昌平

配信解除URL:配信停止をご希望の際は、以下のアドレスをクリックしてください。

https://1lejend.com/stepmail/delf.php?no=300444