

=====

「75歳のベンチャースピリット」・・・人生に五計あり  
老計・死計を中心とした、生涯現役計画のお話

10回シリーズ 最終回 ・終活・について

著者：(株) I & C・H o s B i z センター  
Captain 平本 靖夫

いかに生きるかは、いかに死ぬるか？ に繋がっております。私は、300年後に生まれ替わって再び4510をすることを、目標にしています。ですから今世出会う人皆を大切にしています。ワンネスであることに尽くしたいと念じております。LW(ライトワーカー)の4510を確実に果すために・・・・・・・・

◆悟ってもっとアセンション・より

本物のスピリチャリストとは  
宇宙と大地に根付き  
人として社会の中を生きつつ  
大宇宙の法則と・・・・・・・・4つのGDのテーゼ(226号参照)  
大調和できる人です

◆孫の目から見ていないモノは捨てる・・・終活・でやるべきことは・・・  
\*葬儀については、前回にお話ししました。献体していると・・・

- 1、自動車免許は、後期高齢者の適性検査をして、あと3年維持することにしました。車は、廃車して余程のことがなければ、運転しない決意です。人身事故を起こさないために。生涯無事故を貫くためにも・・・
- 2、クレジットカードは、新たなキャッシングはできませんので、17年度には終わります。一枚のみにして整理しました。残るのは、使った割賦支払のみにしました。
- 3、借金の問題は、なかなかの課題ですが、事業の承継とも合わせて対策しています。
- 4、本・・・残して置くべき本は？  
すでに2度整理をしましたが、オフィスも自宅も更にもう一度やり必要があります。未だに解決してないのは、美術全書20巻ですが、価値はあるのでしょうか？もう二度と刷ることはできない代物と思います。もう一つは、復刻版の日本文学の本ですが、捨てるのに未練が残っているのは、どこかに出番があるのかもしれない。
- 5、街おこし系の資料は、40年以上にわたる鳩ヶ谷の街おこしと行革の歴史です。研究者が現れなければ、私の死と共に捨てることになるのでしよう・・・
- 6、スピ系の資料は、財産です。本と共に保存すべきものですが整理には時間がかりますし、私しかできませんので80歳を過ぎたらビジネスの合間を縫って進めます。

80歳までに基本となる、これまでにない本を書きたいと念じています。  
300年後のガイドラインになる本を・・・私が早く目覚めるための本を・・・構想と目次立ては進めていますが、時間がなかなかです。

執筆では、実務書を3冊予定し、改訂版もまとめることになりますので、時間の配分が工夫のしどころです。大きなプロジェクトを二つ抱えての4510ですが、多くの方々の支援でやり遂げるつもりです。

7、日記類も、ミカン箱に4箱ありますが、私が研究対象になることはないでしょうから私が死んだ時の判断ですね・・・孫たちの判断にゆだねて・・・

8、服装や雑物は、妻との調整が鍵ですが、体の動くうちに進めたいが、緊急性を感じてないので遅れています。でも、少しずつ片づけています。

9、通帳、保険の整理も“見える化”少しずつまとめましょう。

10、メール・FB等の残骸をどう始末すればよいのか？  
リスクが大きいのは、何か？を知って徐々に対策しよう。

11、戦争や難民問題等の課題を自分でできることを進めておく。  
大事なものを守るためには、戦うこともあることを孫に教えておきたい。

\*生涯現役で4510をするのですが、他の人に必要以上に世話にならぬようにしたいと、念じているこの頃です。  
ご愛読ありがとうございます。 また、会いましょう・・・

===== お知らせ =====

■■「中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク=MSDN」対応 HP 開設■■  
“かかりつけ医”とはどんなお役立ちなのかを是非知って、ご活用ください。  
新設しましたので、ご高覧いただければ幸いです。

<http://xn--fiqztj72ae5m.net/>

中小企業、Net

\*スマホでもご覧いただけます\*\*\*

リンクは、会員オンリーですので、ご連絡ください。

\*中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク=MSDN」のねらい  
私達は、80%以上の人々が働いている中小企業、小規模企業が「進化・発展、持続」しなければ、世の中は良くなることはないとの信念で、経営者との信頼関係のもとで育成経営支援に取り組んでおります。

◆目的◆

イノベーションの時代・中小企業の「進化・発展・持続」の実現！

◆“かかりつけ医”とは、中小企業・小規模企業の育成経営支援を使命とし  
経営者を親身になってサポートする専門家（税理士・診断士・社労士等）で、

3Winの実現を推進する企業の主治医（ビジネスドクター）です。

\* 3Win＝経営者・育成経営支援家・地域が互いに繁栄する＝

<http://xn--fiqztj72ae5m.net/> 中小企業、Net

\*\*\*\*\*

経営環境の創出・適応して「安心・安全」の企業経営ができる、お役に立ちますように  
「中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク＝MSDN」を構築推進しております。

◆企業経営の「安心」とは、いつでも経営者が使えるキャッシュが手許にあることです。  
「安全」とは、企業経営のカジ取り（行き先・アクセル・ブレーキ）を、先を見通した  
マネジメント会計情報（注）をもとに、行うことです。

（注）経営者の意思決定に役立ち、キャッシュフローを「安心」の状態に保ち、収益力を  
高めるための、部門別（部署別・商品別・得意先別・仕入先別等）の管理会計のこと  
です。税務会計との違いは、税務会計は過去の実績にもとづく納税計算が目的なのに  
対して、マネジメント会計は、現在・未来を見通して刻々と（即時に）経営情報を  
経営者に提供して、未来のビジネスチャンスの獲得やリスクに備えることができる点  
です。ライバルに差をつけるには、体得することがNO1になる条件であります。

II、MSDNは4つの支援サービスを提供します。

- 1、ビジネスドック（企業の健康診断）・・・・・・208号・・バックナンバー参照
- 2、“かかりつけ医”インターン養成講座・・・・・・209号・・バックナンバー参照
- 3、クラウド型遠隔双方向対話式育成経営支援（SOMAC）・・・・210号・・同上
- 4、ビジネスマッチング・・第3回ビジネスモデル発表交流大会・・211号・・同上

<http://xn--fiqztj72ae5m.net/> 中小企業、Net

\*\*\*\*\* セミナー等のご案内 \*\*\*\*\*

■経営特くんゲーム（マネジメントゲーム）のお知らせ■

◆第57回以降の「トライアルゲーム」（半日、1日コース）◆◆◆◆◆◆◆◆◆◆  
日程が決まりましたのでお知らせします。本格的な経営特くんゲームを体感できます。  
電卓およびPC機を持参ください。（エクセルによる自動決算を行うため）

- |         |          |                          |
|---------|----------|--------------------------|
| 1) 第57回 | 4月28日(金) | 12:00～18:00 (トライアルゲーム)   |
| 2) 第58回 | 5月13日(土) | 10:00～18:00 (会計事務所向け：満席) |
| 3) 第59回 | 5月27日(土) | 10:00～18:00 (2期連続、1日コース) |
| 4) 第60回 | 7月01日(土) | 13:00～18:00 (トライアルゲーム)   |

