

=====

第211号を発信します。2016年11月18日（金）

＊テーマ＊イノベーションの時代・中小企業の「進化・発展・持続」の実現！

5回シリーズ：その5（最終回）

著者：（株）I&C・HosBiz センター

Captain 平本 靖夫

◆◆本日は、第3回 ビジネスモデル発表会交流会が、王子の北とぴあ・で
開催されます。その開催の目的等を述べさせていただきます◆◆

■■「中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク＝MSDN」対応 HP 開設■■

“かかりつけ医”とはどんなお役立ちなのかを是非知って、ご活用ください。
新設しましたので、ご覧いただければ幸いです。

<http://xn--fiqztj72ae5m.net/>

中小企業。Net

スマホでもご覧いただけます

リンクは。会員オンリーですので、ご連絡ください。

＊中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク＝MSDN」のねらい

私達は、80%以上の人々が働いている中小企業、小規模企業が「進化・発展・持続」
しなければ、世の中は良くなることはないとの信念で、経営者との信頼関係のもとで
育成経営支援に取り組んでおります。

◆目的◆

イノベーションの時代・中小企業の「進化・発展・持続」の実現！

3Win＝経営者・育成経営支援家・地域がお互いに繁栄する＝

◆“かかりつけ医”とは、中小企業・小規模企業の育成経営支援を使命とし
経営者を親身になってサポートする専門家（税理士・診断士・社労士等）で、
3Winの実現を推進する企業の主治医（ビジネスドクター）です。

第5回 ビジネスモデル発表交流会の目指すこととは・・・

- 1、その目的は、売上を獲得するビジネスチャンスとその事業を共に推進するビジネスパートナーを獲得するための出会いの場であることです。
企業が持続的に継続するには、企業体質改善やローコスト化の効果は一過性であって、売上を拡大できないと収益は実現できず、企業は持続することはできないのが現実です。
- 2、育成経営支援が成功するカギは、技法や手法の問題ではなく次の条件が満たされるにかかっていると、43年の経験で観じております。

- ① 経営者が強いミッションを持っており、やり遂げる決意に揺らぎがない。
- ② 経営者と育成経営支援家が人間性を含めて、深い信頼関係で結ばれて基本方針が共有され、力を合わせて推進している。
育成支援家は目的を達成すれば、それぞれの立場に立ち返ることはお互いに知ってはいるが、嫁に出す親の如くの気持ちで経営者をおくりだす別れが来ることを知っていながら、日々尽力をしているのです。
そうした心境になるには、日常的な普段からの関係がものをいうのです。
- ③ 多くの経験知や知見を知るには、各専門家や学術者は当然として、何よりも現場を経験している経営者の実体験が、経営環境に適応する重要な先行情報でありますので、得難いものであるのです。
実証テストをしてない技法は時には、毒になる事さえあることがおきるのです。

経営者同士が信頼関係を構築するには、理念を共有する同志的絆がなくしては成り立たないのであり、何よりもその前提であります。信仰や主義の共鳴ではなくどんな社会を創出するかの理念が結びつけるのです。

経営者ですから経済活動をして、自社を持続化させたいのは当然ですので、正々堂々と取組む環境を作り出しているのです。

Hosbiz は理念経営を推進しておりますので、その共感者が集ってビジネス活動を、「与え・与えられて」「世のため・人のため」に仕事をすすめております。

- ④ また、育成経営家もそうした強い信念を持ったチームメイトとして。中小企業の発展持続を願う人々であるための、精進をしておりますのでビジネスモデル発表交流会は、経営者の皆様と育成経営支援家の方々との経験交流であり、ビジネス

交流の場として開催しております。

◆経営者・専門家・育成経営支援家の交流の場が、ビジネスモデル発表交流会なのです。

◆次号からは、5回にわたって、1118の風景をスケッチしてお届けいたしますので、ご高覧いただければ、幸いです。

経営環境の創出・適応して「安心・安全」の企業経営ができる、お役に立ちますように
「中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク＝MSDN」を構築推進しております。

◆企業経営の「安心」とは、いつでも経営者が使えるキャッシュが手許にあることです。
「安全」とは、企業経営のカジ取り（行き先・アクセル・ブレーキ）を、先を見通した
マネジメント会計情報（注）をもとに、行うことです。

（注）経営者の意思決定に役立ち、キャッシュフローを「安心」の状態に保ち、収益力を
高めるための、部門別（部署別・商品別・得意先別・仕入先別等）の管理会計のこと
です。税務会計との違いは、税務会計は過去の実績にもとづく納税計算が目的なのに
対して、マネジメント会計は、現在・未来を見通して刻々と（即時に）経営情報を
経営者に提供して、未来のビジネスチャンスの獲得やリスクに備えることができる点
です。ライバルに差をつけるには、体得することがNO1になる条件であります。

Ⅱ、MSDNは4つの支援サービスを提供しますので、暫時説明します。

- 1、ビジネスドック（企業の健康診断）・・・・・・208号・・バックナンバー参照
- 2、“かかりつけ医”インターン養成講座・・・・・・209号・・バックナンバー参照
- 3、クラウド型遠隔双方向対話式育成経営支援（SOMAC）・・210号・・同上
- 4、ビジネスマッチング・・第3回ビジネスモデル発表交流大会・・211号・・本号

<http://xn--figztj72ae5m.net/> 中小企業。Net

***** セミナーのご案内 *****

◆会計事務所向け：

「会計事務所経営 セミナー」：第5回以降のお知らせ

- ・場所（5回）東京メトロ 日比谷線/茅場町/5番出口 中団連（全国中小企業会館 4F）
- ・参加費 1,000 円（マイバッグ・手引書、教材付）

1）第5回：2016年12月06日（火） 14：30～17：00 中団連会議室（茅場町）

.....

■「かかりつけ医インターン養成講座」の開催ご案内（全6回コース）

- ・開催場所 一般社団法人 日本中小企業団体連盟 会議室
〒103-0025 東京都中央区日本橋茅場町 2-8-4 全国中小企業会館 5 階
東京メトロ 茅場町駅 日比谷線・東西線 5番出口 徒歩 1分

- ・開催時間：10時～16時

第5回 11/22（火） リーダーの心得「人生に五計あり詳論」（公開講座）

第6回 12/13（火） わが社の経営計画と経験交流。成果を出すこと

◆受講修了者には次の特典があり、プロコンサルタントになる支援をいたします。

◇詳しくは URL：http://www.hosbiz.net/m_form/kozin.html

=====

■経営特くんゲーム（マネジメントゲーム）のお知らせ■

◆第52回以降の「トライアルゲーム」◆◆◆◆◆◆◆◆◆◆

日程が決まりましたのでお知らせします。

- 1）第53回 11月26日（土） 13:00～18：00
- 2）第54回 1月28日（土） 13:00～18：00
- 3）第55回 2月25日（土） 13:00～18：00
- 4）第56回 3月25日（土） 13:00～18：00

●開催場所「経営特訓道場」

* * * * *

[illegible]

次回以降の講座日程は決定次第、改めてご案内します。

=====

を開き、必要事項をご記入のうえ、送信してください。

=====

<https://1lejud.com/stepmail/delf.php?no=300444>