

=====

第209号を発信します。2016年11月04日(金)

*テーマ*イノベーションの時代・中小企業の「進化・発展・持続」の実現！

5回シリーズ：その3

著者：(株) I&C・HosBiz センター

Captain 平本 靖夫

***** NEXT30 第3回 ビジネスモデル発表交流大会*****

◆日時 16年11月18日(金) JR王子駅徒歩2分・・・北とびあ

1、第1部 14:30～16:30・・・スカイホール(14階)

・基調講演 「ドラッガーのイノベーションとは」岩崎 夏海氏(もしドラ280部発売)

・「中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク=MSDN」の発表 Captain 平本 靖夫

2、第2部 16:45～18:30・・・天覧の間(16階)*立食パーティ

http://keiei-tokkunshi.jp/data/mls723lpdf_1_111.pdf

を、開催いたしますので、5回に亘って趣旨を掲載いたします。

皆様のご参加をお待ちしております。

・「中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク=MSDN」のねらい

私達は、80%以上の人々が働いている中小企業、小規模企業が「進化・発展・持続」しなければ、世の中は良くなることはないとの信念で、経営者との信頼関係のもとで育成経営支援に取り組んでおります。

◆目的◆

イノベーションの時代・中小企業の「進化・発展・持続」の実現！

3Win＝経営者・育成経営支援家・地域がお互いに繁栄する＝

◆「かかりつけ医」とは、中小企業・小規模企業の育成経営支援を使命とし経営者を親身になってサポートする専門家(税理士・診断士・社労士等)で、3Winの実現を推進する企業の主治医(ビジネスドクター)です。

第3回

- ・ “かかりつけ医” インターン養成講座で、信頼される育成経営支援家を養成！！

◆この講座のねらい◆

中小企業社数は、2016 年現在約 330 万社と云われており、減少は歯止めがかかっていません。様々の要因が絡みますが人口減の中、更に減少を続けるでしょう。

中小企業の経営を支援する士業の数は（概数ですが）

- | | | |
|------------|---------|---------------|
| 1) 税理士 | 76,000人 | 半数近くは都市部に集中 |
| 2) 中小企業診断士 | 22,000人 | |
| 3) 社会保険労務士 | 23,000人 | 勤務社労士 14,000人 |

が、登録されていますが、プロとして家族を養える収入がある人はトップレベルの人のみです。そのトップレベルの人でも、中小企業・小規模経営者の経営の悩みを専門領域のみでは、解決してあげることがまず出来ないのが現実です。

経営の現場で経営者とのパートナーシップで直接解決した経験を積んでいないからです。また、資格取得の試験勉強の時、その事がプロになる決め手であることを、学習してないのも大きな要因であるのです。

その解決策として、士業間連携（税理士・診断士）で、経営の現場主義のチーム力で経営課題を解決するノウハウを体得して、経営者に寄り添って育成経営支援をする真のプロを養成します。その指導には、45 年の育成経営支援の経験と実績を持つ Captain 平本を中心とした実務経験豊富な講師陣が担当します。

チームで問題解決するには、用語や手法の共有なくしては出来ませんので、6 回に亘るコースとインターンシップでプロして自立できる実力を養います。

◆受講修了者は「かかりつけ医インターン」として認定いたします。

<特典>

【1】「かかりつけ医インターン」へは、実力に応じて「ビジネスドック＝企業の健康診断」を委託いたします。診断依頼先への現地調査を兼ねたプレゼンには、“かかりつけ医”に同行して、経験を積むことができます。

【2】診断先から、経営支援依頼があった場合は、“かかりつけ医”と共に経営支援をインターンシップでノウハウを体得します。

現状調査 → 経営計画企画書 → 提案説明 → 規約 → 改善チームの編成 → 効果の確認（PDCA） → 持続化経営計画

【3】経営支援先との信頼関係が出来たら、担当「かかりつけ医インターン」として、“かかりつけ医”に代って、PDCA をすすめます。“かかりつけ医”は、必要時に経営

支援をサポートします。

【4】経営支援先での実績が評価された時は、担当“かかりつけ医”として推進して、自分の顧問先となります。（原契約はHosBizで、経営支援料金や業務委託料は、担当する専門分野と仕切りルールによって決めます）

【5】プロコンサルタントとして自立を支援！

顧問先が増えてくれば、収入もあがり安定してきますので、自前で独立開業するのに比べて、確実にプロ経営コンサルタントになれると共に、他の専門家やビジネスパートナーとの交流により、幅広く持続的な活動ができます。

◆本講座の特徴

【1】経営者から信頼されるノウハウを直伝します。

Captain平本靖夫は、経営計画策定運動のパイオニアで唯一の現役。豊富な現場体験で、経営のイノベーションを実現します。中小企業の経営支援を、1974年より足かけ43年に及んで取り組んでおり「三現主義プラス原理原則」で320社の経営革新を積み、倒産ゼロの実績をもち、親身になって向き合い経営者から信頼できる“かかりつけ医”と評価されております。

【2】プロコンサルタントとして自立することを支援します。

専門家同志はもちろんのこと、ビジネスパートナーや経営者団体や金融機関等との交流も盛んです

【3】経営計画・ビジネスドック等のコンテンツ（Excel版）・キャッシュフロー計算書を提供。自習して即実務に利活用できます。

そうした、経営環境を変えて「安心・安全」の企業経営ができる、お役に立ちますように「中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク＝MSDN」を構築推進しております。

＊お問合せは http://www.hosbiz.net/m_form/kozin.html

◆2017年春には、開講しますので、HP および・はやぶさ・でご案内します。

◆企業経営の「安心」とは、いつでも経営者が使えるキャッシュが手許にあることです。「安全」とは、企業経営のカジ取り（行き先・アクセル・ブレーキ）を、先を見通したマネジメント会計情報（注）をもとに、行うことです。

（注）経営者の意思決定に役立ち、キャッシュフローを「安心」の状態に保ち、収益力を高めるための、部門別（部署別・商品別・得意先別・仕入先別等）の管理会計のことです。税務会計との違いは、税務会計は過去の実績にもとづく納税計算が目的なのに

対して、マネジメント会計は、現在・未来を見通して刻々と（即時に）経営情報を経営者に提供して、未来のビジネスチャンスの獲得やリスクに備えることができる点です。

ライバルに差をつけるには、体得することがNO1になる条件であります。

Ⅱ、MSDNは4つの支援サービスを提供しますので、次回より説明します。

- 1、ビジネスドック（企業の健康診断）・・・・・・・・・・208・バックナンバー参照
- 2、“かかりつけ医” インターン養成講座・・・・・・・・・・209号・本号
- 3、クラウド型遠隔双方向対話式育成経営支援（SOMAC）・・210号
- 4、ビジネスマッチング・・第3回ビジネスモデル発表交流大会・11月18日・・211号

***** 皆様のご参加をお待ちしております *****

NEXT30 第3回 ビジネスモデル発表交流大会

*テーマ*イノベーションの時代・中小企業の「進化・発展・持続」の実現！

◆日時 16年11月18日（金） JR王子駅徒歩2分・・北とぴあ

1、第1部 14：30～16：30・・・・スカイホール（14階）

- ・基調講演 「ドラッガーのイノベーションとは」 岩崎 夏海氏（もしドラ280部発売）
- ・「中堅・中小企業“かかりつけ医” ネットワーク＝MSDN」の発表 Captain 平本 靖夫

2、第2部 16：45～18：30・・・・天覧の間（16階）*立食パーティ

http://keiei-tokkunshi.jp/data/mls723lpdf_1_111.pdf

***** セミナーのご案内 *****

◆会計事務所向け：

「会計事務所経営 セミナー」：第4回以降のお知らせ

- ・場所（4,5回）東京メトロ 日比谷線/茅場町/5番出口 中団連（全国中小企業会館 4F）
- ・参加費 1,000円（マイバッグ-手引書、教材付）

ご案内は、後日掲載します。11、12月の開催日が変更になっています。

- 1）第4回：2016年11月10日（木） 14：30～17：00 中団連会議室（茅場町）
- 2）第5回：2016年12月06日（火） 14：30～17：00 中団連会議室（茅場町）

.....

■「かかりつけ医インターン養成講座」の開催ご案内（全6回コース）

- ・開催場所 一般社団法人 日本中小企業団体連盟 会議室
〒103-0025 東京都中央区日本橋茅場町 2-8-4 全国中小企業会館 5 階
東京メトロ 茅場町駅 日比谷線・東西線 5 番出口 徒歩 1 分
- ・開催時間：10 時～16 時

第4回 11/08（火） 金融機関との上手な付き合い方と補助金等の上手な活用方法
第5回 11/22（火） リーダーの心得「人生に五計あり詳論」（公開講座）
第6回 12/13（火） わが社の経営計画と経験交流。成果を出すこと

◆受講修了者には次の特典があり、プロコンサルタントになる支援をいたします。

◇詳しくは URL：http://www.hosbiz.net/m_form/kozin.html

=====

■経営特くんゲーム（マネジメントゲーム）のお知らせ■

◆第52回以降の「トライアルゲーム」◆◆◆◆◆◆◆◆◆◆

日程が決まりましたのでお知らせします。

- 1) 第53回 11月26日（土） 13:00～18:00
- 2) 第54回 1月28日（土） 13:00～18:00
- 3) 第55回 2月25日（土） 13:00～18:00
- 4) 第56回 3月25日（土） 13:00～18:00

●開催場所「経営特訓道場」

JR 駒込駅南口 徒歩7分

東京メトロ南北線駒込駅 1 番出口 徒歩6分

