

はやぶさ 第103号 2014年10月17日(金)

=====

発行責任者： 一般社団法人 経営特訓士協会（略称：KTGA）

理事長 平本 靖夫

（Captain 平本：（株）I&C・HosBiz センター）

編集責任者： 理事 石川 昌平

はやぶさのバックナンバーURL：<http://keiei-tokkunshi.jp/maga.php>

一般社団法人 経営特訓士協会

URL <http://keiei-tokkunshi.jp/?mail>

アドレス：happy@keiei-tokkunshi.jp

=====

メルマガ「はやぶさ」 第103回目の発信です、7回シリーズの第3回です。

著者：（株）感動経営義塾
代表取締役社長 阪本 裕介

URL <http://kandoujyuku.com/>

タイトル：家族からも応援される会社作りの秘訣

******* 本題 *******

第3回：ダイナミックスと家族

今回は、家族での良いPRの数を増やすことが企業経営の生産性にどのように影響を与えるかについて、ある経営者の事例をダイナミックスという観点からお伝えしていこうと思います。

ダイナミックスとは『ダイナミック』とは生存しようとする衝動のことで、8つの領域があります（L. ロン ハバード 『ダイナミックス』 サイエントロジー

<http://www.scientology.jp/what-is-scientology/basic-principles-of-scientology/eight-dynamics.html> より引用)

全部で、

- 第1 ダイナミックス・・・個人（個性）
- 第2 ダイナミックス・・・家庭（創造）
- 第3 ダイナミックス・・・チーム（親愛）
- 第4 ダイナミックス・・・種
- 第5 ダイナミックス・・・動植物
- 第6 ダイナミックス・・・物質
- 第7 ダイナミックス・・・精神
- 第8 ダイナミックス・・・無限

があります。ここでは全てのダイナミックスについての説明は割愛させていただきますが、大切なのは全ての領域が繋がっていることです。（例、第2ダイナミックス（家庭）がうまくいっていないと、第1ダイナミックスも第3ダイナミックスにもマイナスの影響が発生）

【大切なのは、全ての意思決定がダイナミックス全体の生産性に影響することを意識し、特に朝、家庭での生産物を生み出すことを考えること】

私の知人の経営者Aさんは、とても忙しいのですが、毎日、目が覚めたら、神棚と先祖に感謝の挨拶を毎日、欠かさず行う習慣をもっていました。

この会社は非常に生産物もユニークで、商品単価も高く、彼自身家族から愛されています。私は彼と彼の会社が何故、とても生産的で情熱的か、興味を覚え、インタビューを約2年前にさせてもらいました。

彼の意見のポイントは、

「神棚を毎日綺麗にすると自分自身の粘り強さの鍛錬になる(第1ダイナミックス拡張)」
「神棚に祈ったり、先祖に感謝する(第2ダイナミックス拡張)」と「神棚に祈る経営者を見て、子どもも後ろ姿を見て、感謝する子どもに育つ(第2ダイナミックス拡張)」
「心を鍛錬してからスタートするので、顧客対応力が上がる(第3ダイナミックス拡張)」

(彼自身の会社でも掃除は徹底していて、従業員の意識レベルが高くなった)

でした。彼自身、ダイナミックスという言葉は知りませんでしたが、神棚を大切にすること(=家庭での良いPRの一例)が、他のダイナミックスに良い影響を及ぼすことを知っていたのです。

どんな経営者様も、朝、目覚めたとき、家庭の時間からスタートします。
この朝の時間、何もPRしないでスタートすること、あまりにももったいない・・・
インタビュー後、私はそう感じています。

尚、ビジネスでは一見、成功しているようでも、中長期的には全く成功していない経営者も沢山見えてきました。その共通点は家庭がうまくいっていないことです。

経営を考える上で、特に、家庭での朝の時間は大切にしたいものです。

家庭での生産性を上げるポイントは「良いPRの数」と案内致しましたが、毎日できることで数を稼ぐことをお勧めします。

- 1) 神棚や先祖や昨日の出来事、お会いした方に感謝する
(=全てのダイナミックスに細分化して感謝する)
- 2) 毎日 30 分の掃除
- 3) 妻(パートナー)の考えを毎日、聴く
- 4) (子どもの宿題を週 1 回で良いので、見てあげる

私がお勧めするのは上記の4つです。私自身、3人の小さな子どもを抱え、特に子育て世代の経営者で、この4つを行う大変さは良く理解していますが、経営のかじ取りをする上で必要な「粘り強さ」が身につきますし、良いビジネスパートナーが自然に生まれたり、家族の理解、応援も生まれます。良い出来事も度々起きるようになります。不思議なものです。

今回は、経営者として必要な、また、家庭での良いPRの数を確保するために必要な最大の経営管理能力である【直面能力】について、ご案内させて頂こうと思います。

◆DVD「経営特くんゲームのすすめ方」と小冊子「経営のゴールド免許の取り方」をプレゼントします。下記よりお申し込みください。

アドレス：happy@keiei-tokkunshi.jp

***** お知らせ *****

◆「トライアルゲーム」・「マスター20」(5時間コース)◆◆◆◆◆◆◆◆◆◆

■「トライアルゲーム」(初回体験受講)の場合はテキスト代 1,000円
特典として (1) 小冊子「経営のゴールド免許の取り方」を差し上げます。

■「マスター20」は、テキスト代込み 2,500円
2回目以降の受講希望者が対象です。5時間で2ゲームを体験します。
このコースを20回受講すれば「認定経営特訓士」として登録いたします。
・またキットBOXの領布も受け付けています(有料)、
・次の「マスター20」コースを受講して「認定経営特訓士」に申請できます。

・両コースとも、同日開催いたします。
HPをご高覧いただき、「トライアルゲーム」「マスター20」のうち、
どちらを受講希望するかを申し込みください。

★ 毎回、熱心な皆さんが参加されています。繰り返し参加されることによって、
「経営力」がパワーアップされますとともに、「コミュニケーション力」も
体得できます。

・トライアルゲームを一度経験された方は、「認定経営特訓士」へのステップアップ
コース「マスター20」コースの受講をお勧めします。
受講料は2回目から、資料代込み 2,500円(税込)、20回受講で「認定経営
特訓士」として登録されます。

1) 10月18日(土) 13:30~18:30 「経営特訓道場」JR 駒込駅南口 徒歩6分
東京メトロ南北線駒込駅1番出口 徒歩5分
ご案内は以下に掲載しています。

「マスター20」http://keiei-tokkunshi.jp/data/mls723lpdf_1_62.pdf

「 ト ラ イ ア ル ゲ ー ム 」

第6回 「経営特訓士インストラクター認定講座」は、

日程が決まり次第、ご案内いたします。原則土曜日に開催です。

10:00~18:30 「経営特訓道場」JR 駒込駅南口 徒歩6分
東京メトロ南北線駒込駅 1 番出口 徒歩5分

認定インストラクターは、現在19名ですが、資格を持ちながら、HP上に未掲載の方もおられます。今年中には新たに10名の方が誕生する見込みです。

<http://keiei-tokkunshi.jp/staff.php>

注)「経営特くんゲーム」の概要は、下記のHPを参照ください。

<http://keiei-tokkunshi.jp/?mail>

=====

◆プレゼントのお知らせ

「人生に五計あり」の保存版を作りましたので、ご希望の方は、

happy@keiei-tokkunshi.jp

でお申込みください。

折り返し、メールにて送付させていただきます。

=====

◆編集後記

はやぶさのバックナンバーURL：<http://keiei-tokkunshi.jp/maga.php>

「はやぶさ」の第103号を発行しました。

本号の編集後記は、編集責任者の石川が執筆しました。

=====

- 台風19号は大型で相当の被害が出るだろう予測されていましたが、幸い首都圏では大きな被害がありませんでした。今度も局地的に大雨が降ったようで、被災された方々には、お見舞い申し上げます。
- 仙台にて12（日）、13（月）と2日間の合宿で経営特訓士講座を開催し、平本と田村がインストラクターを務めました。参加者は診断士、保険のライフプランナーの6名で、小規模企業向けの経営特くんゲームの開発や地域での展開をイメージしての体得でした。来春には具体的な展開が期待されています。中小企業にはマネジメント会計（管理会計）とキャッシュフローの大切さを改めて感じ合った合宿でした。

読者の皆様から、ご要望や率直なご意見をいただきますと、発信する勇気と力が湧いてきますので、皆様からのメールを心待ちしております。よろしくお願ひします。

アドレス：happy@keiei-tokkunshi.jp

=====

一般社団法人 経営特訓士協会（略称：KTGA）

URL <http://keiei-tokkunshi.jp/?mail>

アドレス：happy@keiei-tokkunshi.jp

配信解除URL：配信停止をご希望の際は、以下のアドレスをクリックしてください。

http://asu12.com/d.php?t=test&m=stone_river@hosbiz.net

=====